

## PESSOAS FÍSICAS FINALISTAS DO PITCH SABESP

Conforme item 4.9 do Edital, estes Finalistas participarão do evento Pitch SABESP no dia 11 de dezembro de 2018, ocasião em que as soluções serão avaliadas por banca examinadora. As Participantes do Pitch SABESP terão direito a uma exposição de 5 (cinco) minutos, além de outros 5 (cinco) minutos para responder perguntas.

### **HERBERT BRUCHMANN JUNIOR – herbertbruchmann@hotmail.com**

Projeto para leitura/medição mensal do consumo de água através de um aplicativo a ser desenvolvido, e possibilitando ao usuário optar pela leitura pelo App novo, ou pelos meios tradicionais, sendo que, caso o usuário optar pelo aplicativo novo, deve ser concedido um desconto mensal na conta de água.

**DESAFIO 2)  
COMO INOVAR NA  
APURAÇÃO DE  
CONSUMO  
(ÁGUA E ESGOTO)?**

**O aplicativo deve funcionar com um sensor a ser definido, o qual deverá ler eletronicamente as medições no hidrômetro, e em uma data a ser definida, o sensor deverá encaminhar a leitura para o banco de dados do aplicativo, e encaminhado posteriormente para a central da Sabesp, desta forma teríamos a leitura eletrônica, sendo que para viabilizar este funcionamento, deve ser instalado um dispositivo junto ao hidrômetro para o envio das informações, com todos os dados necessários, ou seja, mes, ano, a medição mensal, número do hidrômetro, RGI, entre outros; checar o nível de consumo com alertas.**

### **DAVIDFARIAS BERTO – david.farias064@gmail.com**

Diminuir a necessidade de denúncias de ligações clandestinas e detectar possível contaminação da água por meio de perfilamento de pessoas residentes nestes locais críticos com maior índice de irregularidades utilizando técnicas de Big data.

**DESAFIO 6)  
COMO DETECTAR  
E COMBATER  
LIGAÇÕES  
CLANDESTINAS,  
IRREGULARES  
E FONTES  
ALTERNATIVAS?**

**Pessoas possuem padrões de comportamento de acordo com o meio em que vivem. Para identificação desses padrões é utilizada uma inovadora metodologia chamada People Analytics, que utiliza técnicas de Big Data. Está metodologia é utilizada para recrutamento de pessoas para ocupar cargos devido a suas características, buscando elevada produtividade. Com o acesso a dados históricos é possível identificar locais que possuam tendência a ligações clandestinas e contaminação da água por meio de perfilamento de pessoas residentes nestes locais críticos com maior índice de irregularidades.**

## JOAQUIM MARQUES FILHO – joaquimmarquesfilho@gmail.com

Utilização de unidades compactas para tratamento de esgoto doméstico utilizando a tecnologia MBR (Membrane Bio Reactor) de placas planas submersas, para serem instaladas em grandes centros urbanos ou em localidades remotas, e produzirem efluente tratado com qualidade para reúso não potável.

DESAFIO 14)  
COMO VIABILIZAR  
A UTILIZAÇÃO  
DE NOVAS  
TECNOLOGIAS  
PARA TRATAMENTO  
DE ESGOTO?

**As unidades compactas associadas com a tecnologia de MBR de placas planas submersas são a forma mais econômica de viabilização desta nova tecnologia para o tratamento de esgoto doméstico, uma vez que combinam as reduções de espaço necessário para instalação e o custo de infraestrutura, assim como fornecem um efluente tratado de alta qualidade, que pode ser descartado dentro dos padrões ou utilizado para a maioria das aplicações de reúso não potável.**

## MARCO ANTONIO SOMBRA DE MENEZES – marco-sombra@bol.com.br

Novo negócio com o uso da rede de tubos para distribuir energia, além de água, armazenando em caixas elevadas para emergência e deslocamento de carga da ponta, com a eólica de baixo custo CUBO-DE-VENTO e complementada pela cogeração e distribuição de frio e com o biodigestor transportável AKUBARÉ.

DESAFIO 21)  
COMO VIABILIZAR  
SOLUÇÕES PARA  
EFICIÊNCIA  
ENERGÉTICA NOS  
PROCESSOS DE ÁGUA  
E ESGOTO?

**A produção distribuída de energia elétrica eólica, que imediatamente reduz o custo, permitira a formação do novo negocio de fornecimento de energia de energia de emergência e deslocamento, acumulando em caixas elevadas. Complementando, já q é parte do negocio, usar resíduos selecionados para produzir eletricidade e frio de conforto, q será armazenado e distribuído por tubos de agua, onde essa solução for vantajosa. Todos os equipamento ja foram desenvolvidos apresentados a alguma agencia: FAPERJ, EMBRAPA, COPPE, LACTEC – e o sistema pode ser locado.**

**MARCELO COLUCCI – [vivaleveprojeto@gmail.com](mailto:vivaleveprojeto@gmail.com)**

[www.vivalevefisioterapia.com.br](http://www.vivalevefisioterapia.com.br)

Programa humanizado, de baixo custo operacional, com base no movimento corporal consciente, incentivo pessoal e educação para o gerenciamento das condições de saúde, desenvolvido para indivíduos portadores de doenças crônicas e/ou fatores de risco cardiovascular.

DESAFIO 25)  
COMO DESENVOLVER,  
IMPLANTAR E ACOMPANHAR  
UM PROGRAMA DE  
PROMOÇÃO À SAÚDE  
DE ATENÇÃO PRIMÁRIA  
PERSONALIZADO, CAPAZ  
DE MOTIVAR E FIDELIZAR  
OS BENEFICIÁRIOS,  
PROMOVENDO HÁBITOS DE  
VIDA SAUDÁVEIS?

**Desenvolvemos um programa de atendimento baseado nos conceitos dos programas de reabilitação cardiopulmonar e metabólica, com foco na atenção humanizada, onde o participante seja capacitado a realizar exercícios de forma segura e simples, inserido em uma comunidade que incentiva a prática de hábitos saudáveis, melhora a percepção e o manejo das suas condições de saúde em centros de fácil acesso, com objetivo de trazer independência ao participante. Atendimento realizado por profissionais da saúde especializados com custos subsidiados pelo participante e/ou parte pela operadora de saúde.**

## STARTUPS FINALISTAS DO PITCH SABESP

Conforme item 4.9 do Edital, estes Finalistas participarão do evento Pitch SABESP no dia 11 de dezembro de 2018, ocasião em que as soluções serão avaliadas por banca examinadora. As Participantes do Pitch SABESP terão direito a uma exposição de 5 (cinco) minutos, além de outros 5 (cinco) minutos para responder perguntas.

### EWALLY – [www.ewally.com.br](http://www.ewally.com.br)

Plataforma de pagamentos e transações financeiras, integrada ao SPB, acessada por aplicativo Android e iOS, onde é efetuado o pagamento das faturas.

**DESAFIO 1)  
COMO FACILITAR O  
PAGAMENTO PELOS  
CLIENTES?** **Reduz os custos de arrecadação com lotéricas, Caixa e bancos tradicionais; reduz custos operacionais como corte e religue; maior capilarização dos pontos de arrecadação através do E-Agente; aprimora a experiência do usuário.**

**Marcos Guilherme Oliveira Martins**

[marcos.martins@ewally.com.br](mailto:marcos.martins@ewally.com.br)

### ADVIZZO – [www.advizzo.com](http://www.advizzo.com)

Advizzo é uma startup que promove o engajamento - a partir de ciência comportamental e aprendizado de máquina - de consumidores de empresas de distribuição de água (saneamento), energia elétrica e gás natural, alterando o patamar de Experiência e Relacionamento com os clientes.

**DESAFIO 4)  
COMO APRIMORAR A EXPERIÊNCIA  
DO USUÁRIO NO RELACIONAMENTO  
COM A SABESP (TEMPO DE RESPOSTA,  
USABILIDADE, UTILIDADE)?** **Engajar, para nós, significa “mover”. Mover cada consumidor em direção a um determinado comportamento ou ação que seja benéfica a ele e à empresa à qual ele deve estar conectado.**

**Alisson Granville**

[alisson.granville@advizzo.com](mailto:alisson.granville@advizzo.com)

**UTILIS ISRAEL – [www.utiliscorp.com](http://www.utiliscorp.com)**

Utilis detects leaks in water supply systems by analyzing satellite images. An entire network can be surveyed in one satellite scan, identifying potentially hundreds/thousands of leaks. Locating leaks becomes more effective and about 5 times more efficient.

DESAFIO 5)  
COMO MELHORAR  
A DETECÇÃO  
E REDUZIR  
PERDAS DE ÁGUA  
NO SISTEMA  
DE ADUÇÃO E  
DISTRIBUIÇÃO?

Currently, proactive leak detection relies on side effects, mainly noise. The patented Utilis algorithms analyze a radar image and identify potable water underground, this water can only come from leaks. The result is a Leakage Report, showing the potential leaks location as a GIS data layer, covering the entire network. Using Utilis Leakage Report as a pre-locating tool, Leakage Inspectors concentrate their efforts only in the pipes sections highlighted in the report, usually ~10% of the network length, thus becoming more effective and efficient in pin-pointing leaks.

**Eddy Segal**

[eddy@utiliscorp.com](mailto:eddy@utiliscorp.com)

**TECQUA SANEAMENTO**

Tecnologia israelense baseada na nuvem desenvolvida para detecção de perdas físicas através de equipamento mobile, onde é possível realizar a escuta, pesquisa de campo e correlação de dois pontos de acesso na rede, em um mesmo aparelho.

DESAFIO 5)  
COMO MELHORAR A  
DETECÇÃO E REDUZIR  
PERDAS DE ÁGUA NO  
SISTEMA DE ADUÇÃO E  
DISTRIBUIÇÃO?

Tecnologia israelense de solução de escuta, pesquisa de área e correlação integrada em um só equipamento (mobile sistema android). Através da utilização do equipamento é possível, diagnosticar, identificar os vazamentos em todos materiais e diâmetros de tubulação, onde as informações coletadas (frequência, intensidade e localização geográfica), são demonstradas em tempo real no aparelho e automaticamente armazenadas na nuvem para posterior análise e tomada de decisão.

**Jorge Elias Bittar Filho**

[jorge@tecqua.com.br](mailto:jorge@tecqua.com.br)

**CITY TAPS** – [www.citytaps.org](http://www.citytaps.org)

CityTaps' vision is running water in every home. CityTaps develops CTSuite: a system comprising a smart, prepaid water meter (CTMeter) & accompanying software (CTCloud). CTSuite enables end-users to add "water credits" to their CTMeter via PAYG payments at any time, from any phone, & for any amount.

DESAFIO 6)  
COMO DETECTAR  
E COMBATER  
LIGAÇÕES  
CLANDESTINAS,  
IRREGULARES  
E FONTES  
ALTERNATIVAS?

**CityTaps' solution, CTSuite, quickly detects leaks and alerts both end-users and utilities in cases of abnormal consumption or leaks. The CTMeter communicates in near real-time with the CTCloud: account information is sent to end-users by SMS, and system alerts and incidents are reported on the console, visible by water utilities. This system eliminates the need for billing and collection, and allows utilities to remotely control their meters in case of leaks, theft and fraud, allowing them to reduce non-revenue water, and in turn, electricity consumption as they optimize operations.**

**Alanna Pardee**  
[alanna@citytaps.org](mailto:alanna@citytaps.org)

**PLUVI.ON** – [www.pluvion.com.br](http://www.pluvion.com.br)

A Pluvi.On reduz as perdas geradas por eventos climáticos extremos, entregando uma previsão do tempo mais precisa e alertas preditivos muito mais localizados. Para tal, usamos uma rede de sensores hiperlocalizados para gerar informação em tempo real e evoluir os modelos de previsão do tempo.

DESAFIO 9)  
COMO ANTEVER  
E ESTAR  
PREPARADO  
PARA O EFEITO  
DAS MUDANÇAS  
CLIMÁTICAS?

**Entregamos uma plataforma de monitoramento climático mais precisa que utiliza uma rede densa de sensores proprietários (IoT) para suprir a falta de dados mais localizados e precisos que afetam a eficiência de modelos previsionais quanto a novos comportamentos climáticos. Com esse grande volume de dados, conseguimos corrigir e evoluir a previsão do tempo localmente, melhorando sua precisão e, assim, enviar alertas antecipados de situações críticas para população e também para empresas, que tomam melhor ação e decisão via dashboards e alertas para equipes de campo e planejamento.**

**Diogo Tolezano Pires**  
[diogo@pluvion.com.br](mailto:diogo@pluvion.com.br)

## NABAS H2O LLC – [www.nabash2o.com](http://www.nabash2o.com)

NABAS (acrônimo para Nano Air Bubble Aeration System) é uma nova tecnologia para tratamento em ETEs que obtém eficiência energética através da utilização de nano-blohas no processo de aeração, podendo reduzir o consumo da planta em até 36% comparado com sistemas atuais.

DESAFIO 21)  
COMO VIABILIZAR  
SOLUÇÕES PARA  
EFICIÊNCIA ENERGÉTICA  
NOS PROCESSOS DE  
ÁGUA E ESGOTO?

**NABAS é composto por um motor com um misturador especial (patenteado) que utiliza cavitação como método para produzir as nano-bolhas (<5um). Com base no fluxo de água, volume e duração do processo, a alocação dos equipamentos é dimensionada para a instalação. Durante as etapas de clareamento, as nano-bolhas aderem aos sólidos suspensos e os fazem flutuar para a superfície para limpeza, reduzindo o volume de coagulantes. Também o tratamento biológico devido a alta concentração de oxigênio na água que auxilia a etapa de digestão de matéria orgânica. Também elimina o odor do proceso de limpeza.**

**William Marandola**

[william.marandola@nabasH20.com](mailto:william.marandola@nabasH20.com)

## RSU BRASIL IMP EXP E COM LTDA – [www.rsubrasil.com.br](http://www.rsubrasil.com.br)

A RSU Brasil desenvolveu uma tecnologia simples e barata capaz de transformar resíduos municipais, inclusive lodo de esgoto em energia limpa com alta eficiência, recuperando recicláveis e criando outros subprodutos, mudando o conceito de gerenciamento de resíduos para gerenciamento de recursos.

DESAFIO 20)  
COMO AGREGAR  
MAIOR VALOR AOS  
SUBPRODUTOS  
DOS SISTEMAS DE  
TRATAMENTO?

**A tecnologia é composta por um digestor que seca os resíduos sem a injeção de uma fonte de calor externa, acelerando e controlando o processo de decomposição. O resultado é uma Biomassa Estabilizada com alto poder calorífico, recuperação de recicláveis e agua para reuso. A biomassa de RSU é queimada em uma caldeira para gerar energia elétrica limpa e renovável.**

**Verner Washington Cardoso**

[verner@rsubrasil.com.br](mailto:verner@rsubrasil.com.br)

**AVATAR DA SAUDE CONSULTORIA EM SAUDE LTDA – [www.victoryhealth.com.br](http://www.victoryhealth.com.br)**

NABAS (acrônimo para Nano Air Bubble Aeration System) é uma nova tecnologia para tratamento em ETEs que obtém eficiência energética através da utilização de nano-blohas no processo de aeração, podendo reduzir o consumo da planta em até 36% comparado com sistemas atuais.

DESAFIO 25)  
COMO DESENVOLVER,  
IMPLANTAR E ACOMPANHAR  
UM PROGRAMA DE  
PROMOÇÃO À SAÚDE  
DE ATENÇÃO PRIMÁRIA  
PERSONALIZADO, CAPAZ  
DE MOTIVAR E FIDELIZAR  
OS BENEFICIÁRIOS,  
PROMOVENDO HÁBITOS DE  
VIDA SAUDÁVEIS?

**O primeiro passo é através de nosso risk assessment onde identificamos os fatores de risco de cada pessoa, portanto gerando um plano de saúde totalmente personalizado, para aumentar o engajamento utilizamos uma linguagem leve e lúdica, e conceitos como gamificação e a personalização de um avatar que representa a pessoa no mundo virtual. Também trabalhamos com o conceito de estágio de prontidão para mudança (prochaska), através do qual identificamos em cada pessoa o quanto ela está disposta a mudar um hábito, e as comunicações são diferenciadas de acordo com este aspecto.**

**Cassio Lisboa de Sousa**

[cassio.sousa@victorysaude.com.br](mailto:cassio.sousa@victorysaude.com.br)

**BITI9 BUSINESS IT INNOVATION – [www.robby9.com.br](http://www.robby9.com.br)**

A Biti9 apresenta ao mercado o Robby9, solução que automatiza processos administrativos com foco em aumento de produtividade e redução de custos. Após implantado, nosso robô pode executar trabalhos repetitivos até 5x mais rápido que o ser humano e por uma fração deste custo.

DESAFIO 23)  
COMO PROVER UM SERVICE  
DESK COGNITIVO CAPAZ  
DE INTERPRETAR  
E SOLUCIONAR  
INCIDENTES DE TI?

**Nossas soluções são baseadas na tecnologia RPA (robôs), que integradas a componentes cognitivos, machine learning e inteligência artificial, auxiliaram a Sabesp a automatizar o atendimento de chamados atualmente realizados por humanos. A automação de processos por robôs executam toda e qualquer ação que atualmente é executada por um ser humano através dos computadores.**

**Martin Luther Candido e Silva**

[martin@biti9.com.br](mailto:martin@biti9.com.br)